

Pratique de la négociation

Destinée aux militants d'entreprise ou d'établissement qui sont appelés à négocier en tant que délégation CFDT, cette formation présente les étapes clés du processus de négociation. Elle permet d'approfondir la méthodologie générale liée à l'activité de négociateur sans se focaliser sur un thème de négociation spécifique. Elle vise aussi à renforcer votre aptitude à mener des négociations fructueuses, à défendre les intérêts des travailleurs, et à contribuer positivement aux discussions en milieu professionnel.

Objectifs

- S'approprier les repères théoriques de la négociation
- Préparer une négociation
- Identifier les étapes préalables à une négociation
- Conduire une négociation
- Construire un argumentaire efficace
- S'entraîner à négocier dans des situations simulées

Public Visé

Secteur public et privé

Durée

28.00 Heures

4 Jours

Pré Requis

Être amené-e à représenter la CFDT dans une négociation

Parcours pédagogique

- Différentes situations de négociation – sa pratique de négociateur
- Différents principes (apports théoriques) et méthodes de négociation
- Étapes du processus de la négociation : de la préparation à la conduite
- Analyse des situations de communication
- Stratégies d'acteurs dans une négociation
- Exercices d'argumentation et de négociation
- Valorisation des résultats de la négociation
- Organisation du suivi d'une négociation
- Entraînements à la négociation
- Compétences du négociateur ou de l'équipe de négociation

Objectifs pédagogiques

Identifier son expérience de négociateur
Repérer les situations de négociation
Se donner des repères théoriques de la négociation
Intégrer l'importance de la préparation
S'approprier les deux étapes de la préparation
S'approprier les étapes exploration – clarification
Repérer quelques concepts de stratégie
Distinguer les deux étapes de la négociation
S'exercer à négocier
Bâtir un argumentaire
S'exercer à argumenter
S'entraîner à négocier

Méthodes mobilisées

Méthodes expositive, interrogative, active
Livret stagiaire

IREFE - Numéro de déclaration d'activité (ne vaut pas agrément de l'état) : 11750804075

Version : SSE004-20241014

IREFE 78 rue de Crimée 75019 Paris – Tél 01.42.03.05.05

www.irefe.com – contact@irefe.fr

Déclaration OF : 1175 080 40 75 / Agrément CSE économique 84 1511 / Agrément CSE SSCT 85 808

Qualification Intervenante(s)

Animateur·trice de formation ou formateur·trice consultant·e

Méthodes d'évaluation

Évaluation diagnostique avant la formation
Évaluation formative tout au long de la formation
Évaluation sommative à la fin de la formation
Évaluation de satisfaction à la fin de la formation

Modalités d'accessibilité handicap

Bâtiment ERP PMR - Contactez-nous pour nous indiquer vos besoins spécifiques

Tarifs

Inter (Par Stagiaire) : **Nous consulter**

Intra (Par Jour) : **Nous consulter**

Effectifs

8 à 16 personnes



Contactez-nous !

Jean-Yves BELATY

Formateur consultant, responsable formation

Tél. : 0142038444

Mail : jean-yves.belaty@irefe.fr