

Préparer les élections - négocier les protocoles d'accord pré-électoraux

Vous êtes bientôt arrivés au terme de votre premier mandat CSE. Il est venu le temps pour vous de tirer un bilan de ce premier mandat pour préparer les prochaines échéances électorales. Cette formation vous permettra de préparer et de repérer les éléments de négociation du protocole d'accord préélectoral (PAP).

Alors que votre premier mandat au CSE touche à sa fin, il est crucial de tirer un bilan de cette expérience en vue des prochaines élections. Notre formation vous préparera à identifier et à négocier les éléments essentiels du protocole d'accord préélectoral (PAP).

Rejoignez-nous pour renforcer vos compétences en négociation, garantissant ainsi une transition en douceur vers votre prochain mandat.

Objectifs

1. Identifier le cadre légal et les obligations de l'employeur dans l'organisation des élections professionnelles
2. Réaliser le diagnostic de l'élection CSE antérieure afin de dégager les axes d'amélioration
3. Valoriser l'identité et les valeurs de la CFDT dans le processus électoral et la campagne de représentation

Public Visé

Militant·e·s du secteur privé ou public appartenant à un collectif ou à une section syndicale

Durée

21.00 Heures

3 Jours

Pré Requis

Avoir suivi la formation "pratique de la négociation"

Apporter le PAP issu des dernières élections (CERFA n°15822-02 et 15823-02) ou PV d'élections lors de la formation

Parcours pédagogique

- Cadre légal et réglementaire des élections professionnelles
- Conditions d'organisation du scrutin
- Enjeux de la représentativité syndicale
- Étapes du processus électoral
- Négociation de l'accord préélectoral
- Élaboration et gestion du procès-verbal des élections
- Communication syndicale pendant la période électorale
- Conduite de la campagne électorale CFDT

Objectifs pédagogiques

Découvrir les conditions d'organisation des élections
Comprendre les enjeux de la représentativité syndicale
Découvrir le calcul de l'effectif de l'entreprise
Découvrir les règles de répartition des sièges
Différencier le protocole électoral d'un accord de droit syndical
Réaliser le diagnostic des forces et des faiblesses de la section syndicale
Identifier les bonnes pratiques pour réussir ses élections
Connaître le cadre légal de la campagne électorale
Construire une stratégie de campagne
Connaître les enjeux des différents niveaux de communication lors des élections professionnelles

IREFE - Numéro de déclaration d'activité (ne vaut pas agrément de l'état) : 11750804075

Version : REP002-20251031

IREFE 78 rue de Crimée 75019 Paris – Tél 01.42.03.05.05

www.irefe.com – contact@irefe.fr

Déclaration OF : 1175 080 40 75 / Agrément CSE économique 84 1511 / Agrément CSE SSCT 85 808



Méthodes mobilisées

Méthodes active, interrogative, affirmative
Livret stagiaire

Qualification Intervenant(e)(s)

Animateur·trice de formation ou formateur·trice consultant·e

Méthodes d'évaluation

Évaluation diagnostique avant la formation
Évaluation formative tout au long de la formation
Évaluation sommative à la fin de la formation
Évaluation de satisfaction à la fin de la formation

Modalités d'accessibilité handicap

Bâtiment ERP PMR - Contactez-nous pour nous indiquer vos besoins spécifiques

Tarifs

Inter (Par Stagiaire) : **Nous consulter**
Intra (Par Jour) : **Nous consulter**



Contactez-nous !

Jean-Yves BELATY
Formateur consultant, responsable formation

Tél. : 0142038444
Mail : jean-yves.belaty@irefe.fr